



Sales Manager/-in Corporate Business Bayern (m/w/d)

**Für den Vertrieb in Bayern suchen wir eine/n Sales Manager/-in
Corporate Business – ab sofort, Vollzeit, Homeoffice**

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Sie akquirieren eigenständig Neukunden, vornehmlich Unternehmen (KMU).
- Sie beraten individuell zu den Schweitzer Serviceleistungen und Lösungen.
- Sie präsentieren Schweitzer auf Messen und Veranstaltungen.
- Sie betreuen Ihre Region im Außendienst sowie aus dem Homeoffice.

Was Sie mitbringen:

- Erfahrung im Außendienst
- Interesse am Corporate Markt und an digitalen Einkaufsprozessen
- sicherer Umgang mit den Microsoft Office Produkten (PowerPoint, Word, Excel)
- Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung sowie dem „vertrieblichen Biss“
- Verhandlungsgeschick
- selbstständige Arbeitsweise, Spaß an der Arbeit im Team
- hohe Eigenmotivation und Selbstorganisation zur Erreichung vertrieblicher Ziele
- Führerschein Klasse B

Das bieten wir:

- eine leistungsbezogene Vergütung
- ein leistungsstarkes Team eines modernen Handelsunternehmens
- Unterstützung durch eine vertriebsorientierte Organisation
- Anbindung an den Standort München (Meetingräume, Pool-Arbeitsplätze ...)

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Diese richten Sie bitte per E-Mail mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:
p.riemerschmid@schweitzer-online.de

Schweitzer Fachinformationen

Petra Riemerschmid | p.riemerschmid@schweitzer-online.de
Elsenheimerstr. 41-43 | 80687 München

Über Schweitzer

Wenn es um professionelles Wissen geht, ist Schweitzer Fachinformationen wegweisend. Kunden aus Recht und Beratung sowie Unternehmen, öffentliche Verwaltungen und Bibliotheken erhalten komplette Lösungen zum Beschaffen, Verwalten und Nutzen von digitalen und gedruckten Medien. Die Unternehmen der Schweitzer Fachinformationen haben über 600 Beschäftigte.